



## MAG. THOMAS SZOEKE

Real Estate Professional NYC-Vienna | Entrepreneur, Hustler & Dealmaker | Familienmensch

**FIRST IMPRESSION** // Ich habe mit Thomas zu Beginn einige Monate ausschließlich via Telefon an unterschiedlichen Recruiting-Projekten für sein Unternehmen in Wien gearbeitet, bevor wir uns auch persönlich kennengelernt haben. Thomas lebt seit einigen Jahren aus familiären Gründen in den USA und hat sich in dieser Zeit auch am New Yorker Immobilienmarkt etabliert. In Budapest geboren und in Wien aufgewachsen, ist Thomas mit einer Amerikanerin mit europäischen Wurzeln verheiratet und stolzer Vater der kleinen Leonie. Als großer Wien- und Italien-Fan verbringt er regelmäßig einige Wochen im Jahr in Europa und schließt eine erneute Relocation gemeinsam mit seiner Familie für die Zukunft nicht aus. An Thomas beeindruckt mich neben seinem internationalen Mindset vor allem seine starke Eigenmotivation und Abschlussstärke. Obwohl er sehr strukturiert arbeitet, ist er gleichzeitig ein spontaner Typ, der sehr gut improvisieren kann. Er ist davon überzeugt, jeden Deal mit der richtigen Herangehensweise erfolgreich abschließen zu können und erfüllt dieses Motto täglich mit Leben. Nicht umsonst hat er als Europäer eine beeindruckende Karriere im bekannt kompetitiven New Yorker Real Estate Markt geschafft. Persönlich bewundere ich seine Leidenschaft und Hartnäckigkeit im beruflichen Kontext. Uns verbindet darüber hinaus die Begeisterung für Architektur, Kulinarik und die „Wiener Gemütlichkeit“.



### BRIEF CONVERSATION

Beschreibe deinen Werdegang in einem Satz.  
Harte Arbeit und voller Einsatz führen zum Ziel.

Was bedeutet für dich ein erfülltes Arbeitsleben?  
Ein glückliches Team, das engagiert in eine Richtung arbeitet - jeden Tag einen Schritt vorwärts. Und viel Spaß und Humor - es muss cool sein!

Wie hat sich dein Arbeitsalltag zuletzt verändert?  
Mehr Verantwortung und größerer budgetärer Spielraum bedeuten, dass ich in kürzerer Zeit mehr bewirken kann, oft aber nur als „Enabler“ tätig und nicht mehr so nah an „meinen Produkten“ dran bin.

Was sind aktuell die größten Herausforderungen?  
Eine neue Generation an Mitarbeiter/innen zu führen - Stichwort Retention.

Ein Tipp, wie man berufliche Ambition und erfülltes Privatleben vereinbaren kann?

Die Zeit bewusst einteilen und Privatzeit qualitativ gestalten! Und die richtige Partnerin haben ;-)

Was zeichnet erfolgreiches Teamwork für dich aus?  
Gegenseitiges Vertrauen, dass jeder das Beste gibt.

Welche Eigenschaften machen dich erfolgreich?  
Eine hohe Arbeitsgeschwindigkeit und dass ich für das brenne, was ich mache. Und eine gute Balance zwischen harten Entscheidungen und wertschätzender Kommunikation.

Gibt es ein Karriereziel für die Zukunft?  
Mit meinen Produkten und Services einen Fußabdruck hinterlassen. Und den Marathon in 3:30 h schaffen!

**CV SHORTCUT**

- seit 2021 **Noah Mobility**  
Director of US Operations  
**Compass**  
Real Estate Sales & Portfolio Management
- 2012-2021 **At Home Network Vienna**  
Managing Partner
- 2018-2021 **Bold New York**  
Co-Founder & Real Estate Sales
- 2015-2018 **Citi Habitats**  
Real Estate Sales Person
- 2011-2012 **L'Oréal Österreich**  
Head of Field Sales Force & Key Account Manager
- 2006-2011 **Charles Vögele**  
Regional Manager Austria & Hungary  
Head of Merchandise Management

**AUSBILDUNG**

- 2007 **Diplomstudium Betriebswirtschaft**  
Wirtschaftsuniversität Wien

**SPRACHEN**

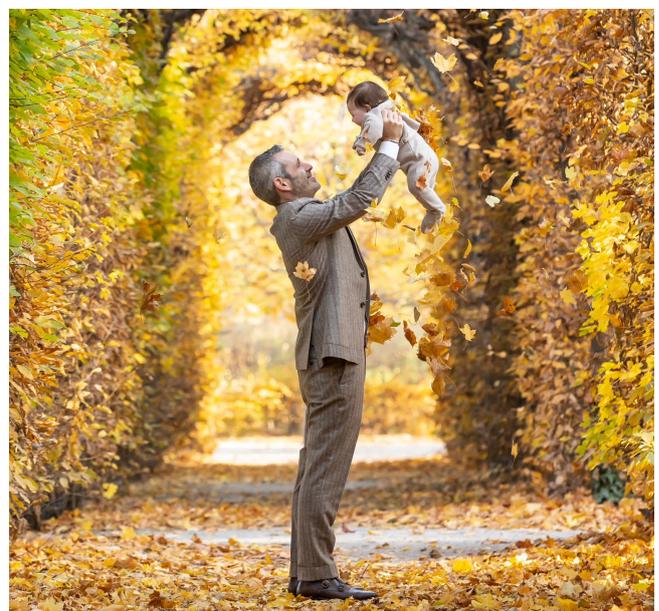
- Deutsch (Muttersprache)
- Englisch (Exzellent)
- Ungarisch (Fließend)

**CHARAKTERISIERUNG ALS FÜHRUNGSKRAFT**

Interkulturell erfahrener hands-on Leader mit ausgeprägter Eigenmotivation und Begeisterungskraft kleiner bis mittlerer (Sales-)Teams

**SPEZIELLES KNOW-HOW**

Tiefgehendes Know-how der Funktionsweise unterschiedlicher Immobilienmärkte, Exzellente Networking-Skills, Abschlussstärke, Begeisterung für die Interessensgebiete Architektur, Reisen, Mode & Design



*About the Editor*

Nach Studien an der Universität Wien (Politikwissenschaft) sowie WU Wien (Betriebswirtschaft) sammelte Julian Maly Erfahrung in Retail Management, Media sowie Public Services. Seit 2007 leitet Julian Maly Projekte in der Personalsuche und -auswahl sowie im Executive Search. Der Fokus liegt auf den Bereichen Consulting, Industrie, Finance, Public, Business Development, IT/Technologie, Medien & Design sowie Gesundheitswesen. Einen Schwerpunkt bilden darüber hinaus die Rolle als HR-Sparringspartner für Inhaber und Geschäftsführer mittelgroßer Unternehmen sowie länderübergreifende Suchprojekte.